



BEST HOUSE

Franquicia inmobiliaria, financiera y multiservicios

2025 será el año de las grandes oportunidades en el mercado inmobiliario. Un momento único para invertir, crecer y aprovechar las tendencias que cambiarán el panorama del sector.

¡No dejes pasar la ocasión de ser parte de este auge!

Conoce nuestros modelos de franquicia.





BEST HOUSE

2025: El año inolvidable del mercado inmobiliario

El mercado residencial siempre ha sido cíclico, con años buenos, regulares y malos, pero algunos ejercicios destacan por sus características excepcionales. 2025 apunta a ser uno de esos años inolvidables, marcado por un fuerte crecimiento en las ventas de viviendas, especialmente en el segmento de obra nueva, con un aumento del precio superior al 10%.

Factores clave del mercado en 2025

1. Demanda embalsada:

Desde 2008, la dificultad de acceso a la propiedad ha generado una demanda latente. En 2025, se espera que alrededor de un millón de hogares jóvenes busquen vivienda, apoyados por una mejora económica y la preferencia cultural por la compra sobre el alquiler.

2. Alquiler al alza:

El precio de los arrendamientos seguirá subiendo, impulsado por la elevada demanda frente a la escasa oferta. Factores como la llegada de inmigrantes y las dificultades legales para propietarios aumentarán esta presión.

3. Mejoras en el crédito hipotecario:

Con una inflación controlada y tipos de interés más bajos, los bancos facilitarán créditos más accesibles y con mayor flexibilidad. Esto fomentará una «guerra hipotecaria» que beneficiará a las familias con condiciones más atractivas.

4. Ayudas familiares:

El apoyo financiero de los padres será crucial para los jóvenes, ya sea con donaciones o avales. Esto permitirá superar la barrera del ahorro inicial necesario para acceder a una hipoteca.

5. Compras por extranjeros:

El atractivo de España, especialmente para trabajadores remotos y pensionistas europeos, impulsará la adquisición de viviendas por parte de compradores internacionales.

Un impacto positivo generalizado

El auge beneficiará tanto a promotoras como a agencias inmobiliarias, que alcanzarán cifras récord de ventas. Para los jóvenes, será una oportunidad de acceder a su primera vivienda, dando un paso hacia propiedades de mayor calidad en el futuro. La banca también vivirá un año extraordinario, aunque bajo la supervisión estricta del BCE para evitar excesos.

En resumen, 2025 no será solo un año excepcional, sino el inicio de un ciclo expansivo, siempre y cuando se mantengan condiciones económicas favorables y una inflación estable.

La oportunidad del mercado inmobiliario actual: Únete a Best House

El mercado de la vivienda está en un punto álgido. Con precios que reflejan un dinamismo sin precedentes y una demanda cada vez más diversificada, las oportunidades en el sector inmobiliario están a la vista de aquellos que saben cómo aprovecharlas. Sin embargo, convertir estas oportunidades en éxitos requiere herramientas, formación y respaldo, algo que Best House ofrece a través de su modelo de franquicia inmobiliaria multiservicio.

La realidad del mercado de la vivienda

Actualmente, el mercado inmobiliario presenta características únicas:

- Aumento de la demanda: El interés por adquirir viviendas se mantiene en niveles altos debido al crecimiento de nuevos núcleos familiares y la evolución de las necesidades habitacionales.
- Diversificación en las preferencias: Desde inmuebles urbanos hasta propiedades en zonas rurales, el comprador moderno busca soluciones personalizadas.
- Fluctuación de precios: Si bien los valores están en alza, existen claras oportunidades para aquellos con acceso a carteras diversificadas de inmuebles.



BEST HOUSE



BEST HOUSE

Este escenario exige un enfoque profesional, conocimiento del mercado y la capacidad de ofrecer un abanico completo de servicios.

Por qué elegir Best House

En Best House, entendemos que el éxito en el sector inmobiliario depende tanto de la preparación como de las herramientas disponibles.

Nuestra franquicia ofrece:

- Un modelo de negocio probado: Contamos con décadas de experiencia que se reflejan en procesos optimizados y resultados comprobables.
- Formación inicial y continua: Nos aseguramos de que cada franquiciado cuente con el conocimiento necesario para operar con éxito desde el primer día.
- Acceso a carteras multiservicio: No solo inmuebles, sino también productos financieros, seguros y otros servicios complementarios que añaden valor a tu oferta.
- Soporte permanente: Desde la configuración inicial hasta la gestión diaria, nuestro equipo estará a tu lado.

Una inversión con garantías

Además de ofrecer herramientas avanzadas, Best House asegura a sus franquiciados ventajas únicas:

- Recuperación del canon de entrada: Una oportunidad que refuerza tu seguridad financiera desde el inicio.
- Carencia en royalties: Comienza tu actividad sin presiones económicas innecesarias.
- Respaldo notarial: Garantías depositadas que demuestran nuestro compromiso con el éxito de tu negocio.



BEST HOUSE

El momento de actuar es ahora

Con una franquicia Best House, no solo serás parte de un sector en crecimiento, sino que contarás con una plataforma integral para destacarte en tu área. Este es el momento ideal para unirse a una red que combina innovación, experiencia y respaldo.

¿Estás listo para liderar el mercado inmobiliario en tu región?

Contáctanos y da el primer paso hacia un negocio rentable y sostenible.

Con Best House, el éxito está al alcance de tu mano.



BEST HOUSE